Convivialité et Evasion : deux éléments clés de la réussite du Réseau

Vous n'êtes pas sans savoir que les affaires s'entretiennent et se concluent souvent à la suite de moments de convivialité et d'évasion.

RAPPROCHEMENT, CONVIVIALITE, EVASION, ECHANGE

une bonne recette pour créer ou développer du Business



Nous organisons tous les 3 mois un déjeuner ou un dîner dans un établissement prestigieux, si possible adhérent au Réseau.

Lors de ces rencontres, nous en profiterons pour découvrir un lieu ou une activité insolite (caves, grandes tables avec cours de cuisine, stages de pilotage, sorties diverses,...).

Entre chaque évènement, le site internet prend le relais car il se doit d'être très communicant (emails internes, newsletters, publi-reportages, réseaux sociaux,...) grâce aux fiches adhérents où

chacun se présente et met en valeur son Entreprise, ses compétences, ses produits et ses services.

Le 15 novembre 2013 la visite des caves Guigal a été particulièrement appréciée (60 participants).

Nous poursuivons le 31 janvier 2014 au Sofitel à Lyon (105 participants).

Les beaux jours nous promettent de belles réalisations.



La renommée, le sérieux et la qualité de nos adhérents et de nos partenaires sont nos critères privilégiés de sélection.

Ce sont toutes ces raisons pour lesquelles je vous invite à faire partie du Réseau dès aujourd'hui. J'espère de tout cœur votre adhésion. Je reste bien entendu à votre entière disposition pour tous renseignements complémentaires,

Vous remerciant par avance de votre confiance, Dans l'attente,

Respectueusement,

Le Président

www.businessisbusiness.fr businessisbusiness@orange.fr

Business is Business La Référence du Réseau des Chefs d'Entreprises et Cadres Dirigeants



La Crise



Alors restons soudés, ne soyons pas isolés, échangeons et profitons du Réseau pour réagir et optimiser nos Affaires

Adhérer au RÉSEAU !!!





Le Mot du Président



Actuellement on constate un isolement inquiétant de nombreux Chefs d'Entreprise et cadres dirigeants, isolement aui est un frein au développement.

J'ai ressenti le besoin de créer un véritable Réseau, encouragé par beaucoup d'entre vous dans cette démarche, d'où la création de l'Association loi 1901.

« Business is Business »

En cette période de crise et de climat économique relativement morose, j'ai cru devoir constituer cette Association pour créer une réelle dynamique en mettant en valeur nos compétences et en privilégiant notre merveilleuse région et tous ses acteurs économiques.

Aussi, en qualité de Président de cette Association, je vous propose de faire partie d'un Réseau d'Affaires exceptionnel composé essentiellement de Chefs d'Entreprise, de Cadres Dirigeants et de partenaires très influents.

Nos grandes lignes directrices

- Développer nos activités et donc nos chiffres d'affaires
- Souder les relations inter-membres,
- Apprendre à mieux se connaître, ne pas rester isolé
- Solliciter de préférence nos adhérents pour des prestations tant sur le plan professionnel que personnel.

Une visibilité sur Internet

Nous vous assurons une présence personnalisée sur notre site internet www.businessisbusiness.fr

Chaque adhérent a un accès privé et privilégié à notre base de données grâce à un Identifiant et un mot de passe.

Il peut ainsi s'inscrire librement dans la rubrique d'activités de son choix et, selon la formule adoptée, présenter son Entreprise avec un lien direct sur son site internet.

L'adhérent a également la possibilité de visionner toutes les fiches de nos membres et solliciter ainsi « un vrai Spécialiste » en fonction de son attente affinant son choix par département et/ou par activité.

Tous les secteurs d'activités seront représentés au sein du Réseau ce qui vous permettra de bénéficier d'une riche et précieuse base de données privées de Chefs d'Entreprise, cadres dirigeants et partenaires locaux, tous adhérents au Réseau.

Les principes de fonctionnement du Réseau et nos valeurs



Le Réseau fonctionne sur la base de recommandations et de bouche à oreille entre adhérents/partenaires

Nous souhaitons vous mettre en valeur au sein de votre Région.

En effet, en ces périodes difficiles, nous nous devons de faire travailler autant que possible les Entreprises du Réseau. La crise est bien réelle et nous devons rester soudés en privilégiant certaines valeurs.

Le Réseau est là pour éviter d'être à l'écart de l'information économique régionale ou locale.

L'adhérent se doit d'être informé en permanence des évènements de sa Région lui permettant ainsi de mieux réagir et prendre des décisions anticipées.

« Adhérer c'est avant tout accepter nos valeurs, notre état d'esprit, notre Charte »



Nos principaux objectifs



- Grâce à vous, à la qualité de vos adhésions et à nos valeurs, Business is Business deviendra très vite une Référence. De nombreux projets sont déjà à l'étude.
- Privilégier nos adhérents, nos partenaires, nos régions
- Développer les relations inter-régions
- Proposer à tous nos adhérents un Réseau exclusif de partenaires locaux (BANQUIERS, ASSUREURS, EXPERTS, CONSEILS, AVOCATS,...)
- Faciliter les mises en relation, l'accompagnement, les partenariats



Nous ont déjà rejoints en Partenaires locaux :

banquiers, assureurs, experts-comptables, architectes, géomètres....